



## HVEM RÅDGIVER BEDST? - RÅDGIVERMATCHEN VIL SKABE LØNSOM VÆKST

STØTTET AF

### Promilleafgiftsfonden for landbrug

Tre rådgivningsvirksomheder dystet om at skabe størst mulig bundlinjeeffekt hos en række af deres kvægkunder. Rådgivermatchen skal vise vejen for den fremtidige grovfoderrådgivning.

Rådgivningsvirksomhederne SAGRO, LandboThy og LMO **vil alle være bedst** til at levere grovfoderrådgivning til kvægbedrifterne. Derfor har de tilmeldt sig SEGES' Rådgivermatch. Matchen afsluttes endeligt ved udgangen af 2018, men allerede på Kvægekongressen i februar uddeles den første førertrøje.

## STORT UUDNYTTET POTENTIALE

Analyser af årsrapporter på kvægbedrifter viser, at grovfoderproduktionen i Danmark er præget af et højt omkostningsniveau og en stor spredning i fremstillingspris på grovfoder. I de to tidligere SEGES-dyster, Grovfodermatchen og Grovfoderskolen, er der opnået flotte resultater ved at koble den specialiserede faglige rådgivning med en helhedsorienteret og økonomisk tilgang. Der er imidlertid fortsat et stort uudnyttet potentiale på kvægbedrifterne, og det vil Rådgivermatchen tage hånd om.

## KONKURRENCE MELLEML RÅDGIVNINGSVIRKSOMHEDERNE

I Grovfodermatchen og Grovfoderskolen var fokus i høj grad rettet mod forbedringerne hos de enkelte landmænd. Rådgivermatchen er derimod en konkurrence mellem rådgivningsvirksomhederne om at skabe den største økonomiske forbedring i grovfoderproduktionen for en gruppe udvalgte kunder. Hver af de deltagende

rådgivningsvirksomheder har derfor nedsat et tværfagligt team med flere medarbejdere indenfor fagområderne planteavl, kvæg og økonomi, så der er mulighed for faglig sparing mellem kolleger. Teamet har i fællesskab udpeget en gruppe af deres kunder og udarbejdet et rådgivningskoncept til dem med inspiration fra Grovfoderskolen.

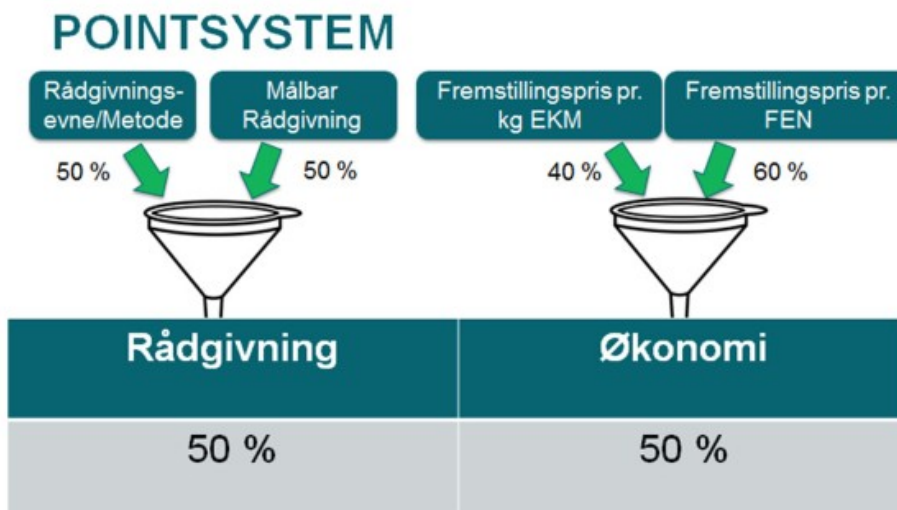
## POINTSYSTEM HOLDER STYR PÅ RESULTATERNE


For at vurdere hvilken rådgivningsvirksomhed, der har hjulpet sine kunder bedst, indgår to delelementer i matchen – økonomien og rådgivningen:

1. Økonomien måles som forbedring i fremstillingspris på grovfoder og mælk i forhold til referenceåret 2015, og på baggrund af fraktilanalysen i businesscheck-regnearket (fig. 2).
2. Der gives point for rådgivningen - dels på baggrund af forbedringer i produktionstekniske nøgletal -dvs. målbar rådgivning. Derudover vil dommerpanelet vurdere de tre teams' evne til at identificere indsatsområder, lave handlingsplaner og ikke mindst deres evne til at få landmændene til at agere ud fra handlingsplanerne. Dommerpanelet består af Specialudvalget for Foderproduktion og Græsmarksdrift.  
Se figur 1 med pointsystemet nedenfor.

## MØD GULDRÅDGIVERNE

2016 har været opstartsåret, hvor rådgiverne har lagt et enormt stort stykke arbejde i at starte den specialiserede rådgivning på de deltagende bedrifter. Det bliver spændende at følge dem tæt de næste par år. Allerede i starten af 2017 kan de første point noteres. På Kvæggkongressen i februar kan du på sessionen "Mød Guldrådgiverne" høre et kort indlæg fra hver af de tre rådgivningsvirksomheder om hvordan de griber rådgivningen an, og den første førertrøje vil blive uddelt. Vinderen af Rådgivermatchen er det hold der har flest point i slutningen af 2018, og præmien er en studietur til USA.





Point i alt

Figur 1: Rådgivermatchens pointsystem, som gennem de næste par år vil vise os hvilken placering de deltagende rådgivningsvirksomheder får.

92 BEDRIFTER I GRUPPEN	ST/ERK KONKURRENCEEVNE				STORT FORBEDRINGSPOTENTIALE							
	5 %	10 %	25 %	33 %	40 %	50 %	60 %	67 %	75 %	90 %	95 %	
Fraktil												
Udbytte/ha majs til helsæd, FEN	12.254	11.990	10.892	10.418	10.000	9.352	8.455	7.873	6.990	5.996	4.012	
Udbytte/ha sædskiftegræs, FEN	10.493	10.365	9.902	9.246	8.912	8.545	8.154	7.750	7.592	6.530	6.098	
Fremstillingspris øre pr. FEN	97	99	118	122	132	140	145	154	165	184	208	
Stykomkostninger/ha	1.618	1.899	2.065	2.222	2.274	2.397	2.514	2.713	2.854	3.135	3.354	
Maskinomk. inkl. arbejde/ha	5.410	5.756	6.275	6.602	7.000	7.180	7.474	7.743	8.479	9.856	10.459	
Øvrige omkostninger/ha	694	731	890	945	1.025	1.144	1.223	1.252	1.342	1.735	2.034	
Jordleje, korrigeret for EU-støtte/ha	-1.228	-759	491	634	790	977	1.350	1.567	2.057	2.782	2.938	
Årets resultat	1.394	952	-524	-1.201	-1.423	-2.216	-2.924	-3.349	-3.940	-6.232	-7.244	

Figur 2: Fraktilanalysen er et screeningsværktøj til identifikation af overordnede indsatsområder, og er et godt værktøj til at undersøge, om bedriften har forbedret sin konkurrenceevne i forhold til kollegerne, da fokus ikke ligger på de absolutte tal, men i stedet på evnen til at flytte sig til en lavere fraktil.

